



Scandinavian ChemoTech AB (publ)

Delårsrapport juli-december 2016

Verksamheten

Väsentliga händelser oktober-december 2016

- Kraftigt övertecknad nyemission i Scandinavian ChemoTech AB (publ) inför notering på Nasdaq First North den 6 december 2016.
- Scandinavian ChemoTech AB (publ) erhåller godkännande i Indien för import och försäljning av IQWave™.

Väsentliga händelser efter rapportperiodens slut

- Scandinavian ChemoTech AB (publ) har signerat ett "Letter of Intent" med Asian Hospital and Medical Center för etablering av ett "Center of Excellence" i Manila, Filippinerna.
- Scandinavian ChemoTech AB (publ) har skrivit sin andra viljeförklaring "Letter of Intent" i Filippinerna. Enligt avtalet ska MMC genomföra och utvärdera behandlingar med hjälp av IQWave™.
- Scandinavian ChemoTech AB (publ) har fakturerat det indiska dotterbolaget för 20 behandlingar till ett pris om 200 EUR per behandling, vilket är något lägre än normalt marknadspris. Det rabatterade priset utgör en del i den marknadsetablering som ChemoTech för närvarande genomför i Indien.

Finansiell information

Perioden oktober-december 2016

- Omsättningen var 0 (0) KSEK.
- Rörelseresultatet var -2 300 (-366) KSEK.
- Resultat före skatt var -2 321 (-375) KSEK.
- Resultat per aktie var -1,59 (-0,38) SEK.
- Soliditeten var 83 (59) %.

Perioden juli-december 2016

- Omsättningen var 0 (0) KSEK.
- Rörelseresultatet var -3 050 (-462) KSEK.
- Resultat före skatt var -3 081 (-472) KSEK.
- Resultat per aktie var -2,11 (-0,47) SEK.
- Soliditeten var 83 (59) %.

IQWave™ – ChemoTechs första produkt

ChemoTechs produkt IQWave™ kombinerar traditionell elektrokemoterapi med förbättrad täckning av de elektriska strömmarna och därmed också en förbättring av den terapeutiska effekten inom det behandlade området. Tack vare IQWave™s unika teknologi kan man även behandla tumörer som är svåra att nå med traditionell elektrokemoterapibehandling till exempel tumörer i munhålan och tungroten. Läs mer om möjligheterna med IQWave™ på: <http://chemotech.se>.

VD-ord



Undertecknande av "Letter of Intent" med MMC i Filippinerna. Februari 2017.

ChemoTechs grundläggande målsättning är att ta fram innovativa produkter och göra dem tillgängliga för majoriteten av de personer som drabbas av cancer runt om i världen. Varje krona som investeras i ChemoTech ska hjälpa så många som möjligt, som har drabbats av cancer. Jag vill därför ta tillfället i akt och tacka alla er som har investerat i ChemoTech. Detta är Bolagets första kvartalsrapport som noterat bolag och vår resa har precis börjat.

Intäkter och resultat

Bolagets intäkter under perioden härrör till aktiverade utvecklingskostnader. Resultatet för verksamheten -2 300 KSEK följer verksamhetens plan.

Stärkt organisation

ChemoTech är ett ungt bolag och vi befinner oss för närvarande i en expansiv fas med många viktiga rekryteringar. Under slutet av 2016 stärkte vi vår organisation med tre nyckelpositioner: Kristina Hansson, Director for Clinical Affairs; Cajsa Wramdemark, CFO; samt Johan Marnfeldt, Director of Products and Quality. I Indien, som för närvarande är ChemoTechs viktigaste marknad, rekryterar vi nu ytterligare två nya "Key Account Managers" för marknadsutveckling i Mumbai och Delhi. Vi planerar för expansion till ytterligare regioner i Indien, senare under året.

Hög aktivitetsnivå i Indien

I Indien driver vi tre strategiska projekt, parallellt med varandra, för att maximera våra möjligheter att framgångsrikt etablera IQWave™ på den indiska marknaden:

1. Projekt tillsammans med läkare inom federala "Ministry of Health", med syfte att få godkännande att genomföra en nationstäckande studie, som skulle kunna leda till en förändring av de riktlinjer som "Ministry of Health" anger för behandling av de ca 160 000 palliativa patienterna med huvud- och halscancer.

2. Att få IQWave™ listat bland medicinteknisk utrustning för offentlig upphandling.
3. Fokus på direktförsäljning till privatsjukhus.

Positiv utveckling i Filippinerna

Utvecklingen i Filippinerna har gått över förväntan, tack vare de goda relationer vi har fått med AHMC (Asian Hospital & Medical Center). Den 1 februari 2017 tecknade vi även ett "Letter of Intent", för utvärdering av IQWave™ på Makati Medical Center.

Iranska marknaden

ChemoTechs etablering på den iranska marknaden är i ett tidigt skede. På grund av tidigare sanktioner från USA och Europa har Iran under lång tid saknat moderna metoder för cancerdiagnostik och behandling.

Europeiska marknaden

För den europeiska marknaden kommer ChemoTech att fokusera på utvecklingen av D-ESPC, en metod för smärtlindring för patienter som drabbats av sekundär skelettcancer.

Mohan Frick

VD

ChemoTechs marknader



ChemoTech är ett medicintekniskt bolag som använder en vidareutveckling av elektrokemoterapi, en väl beprövad och dokumenterad behandlingsmetod för behandling av solida, maligna tumörer samt utvecklar D-ESPC för smärtkontroll till följd av långt framskriden cancer. Prioriterade marknader är för närvarande Indien, där ChemoTech har en etablerad verksamhet samt Filippinerna och Iran. På sikt bedöms även den europeiska marknaden vara intressant för ChemoTech.

Indiska marknaden

De cancertyper som Bolaget fokuserar på är olika former av huvud- och halscancer samt bröstcancer. Vid utgången av 2016 hade ett 30-tal behandlingar genomförts med Bolagets produkt IQWave™, av vilka Bolaget har erhållit ersättning för 20 behandlingar. Bolaget har tagit beslut att inte fortsätta det initiala program som gjorde det möjligt för sjukhusen att enbart köpa enstaka behandlingar. Detta program var enbart en del i det initiala lanseringsarbetet. ChemoTech genomför för närvarande tre parallella projekt i Indien, för att stärka sin marknadsposition:

- 1. Studie.** ChemoTech har fått förfrågan om att tillsammans med läkare inom Indiens federala "Ministry of Health" starta ett projekt som skulle kunna leda till en förändring av de riktlinjer som gäller vid Indiens federala sjukhus. Första steget är att genomföra en mindre pilotstudie med syfte att skapa ett internt underlag för att få tillstånd att genomföra en större nationstäckande studie med IQWave™. Detta är ett stort kliniskt projekt som troligen kommer sträcka sig till slutet av 2018.
- 2. Godkännande för offentlig upphandling.** Den andra delen i strategin för Indien är att få IQWave™ listad som godkänd utrustning för offentlig upphandling i Tamil Nadu, delstat i södra Indien. Detta kräver att tre universitetssjukhus utvärderar IQWave™ och skriver ett utlåtande. Bolaget förväntar sig att få etiskt godkännande från samtliga sjukhus under första kvartalet 2017, vilket blir startpunkten för projektet. Detta är en process som med stor sannolikhet inte behöver upprepas efter att Tamil Nadu har genomfört minst en offentlig upphandling.

- 3. Fokus på direktförsäljning.** Den tredje delen i strategin fokuserar på försäljning till privatsjukhus. Vi satsar nu stort på att få igång demonstrationer på de högst rankade privatsjukhusen i Tamil Nadu och Hyderabad, och kommer rekrytera personal i Mumbai, Bangalore och Dehli för motsvarande satsning i dessa städer.

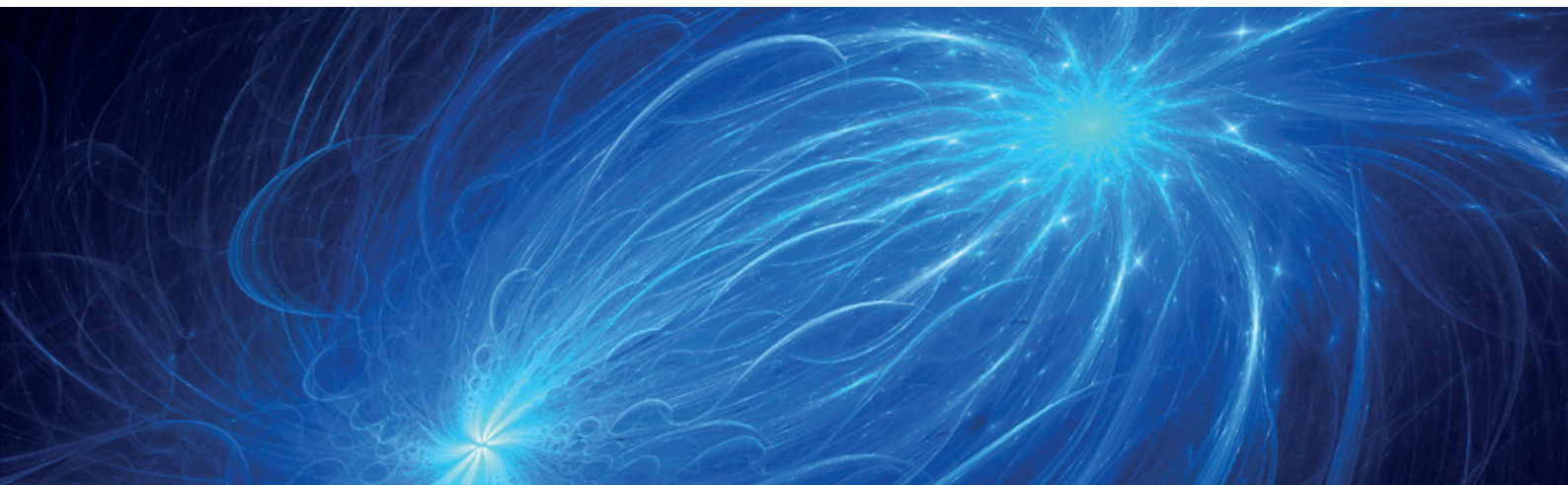
Filippinska marknaden

I Filippinerna fokuserar ChemoTech framför allt på behandling av bröstcancer. Fokus under 2017 kommer att vara att erhålla nödvändiga myndighetstillstånd och att bygga upp en organisation med god klinisk expertis, som är redo att möta det stora intresse för ChemoTechs behandlingsmetod som redan har visat sig. Utvecklingen i Filippinerna har hittills gått över förväntan, mycket tack vare den goda relation som ChemoTech har fått med AHMC (Asian Hospital & Medical Center). Etableringen av utbildningscentret går enligt planerna och ChemoTechs strategi är att nyttja den publicitet som centret skapar till att låta fler sjukhus utvärdera och bli certifierade på IQWave™, inte minst bland övriga sjukhus inom MPIC-koncernen där även AHMC ingår.

Iranska marknaden

ChemoTechs etablering på den iranska marknaden är i ett tidigt skede. ChemoTech är representerat av en samarbetspartner med mångårig erfarenhet av den iranska marknaden. Målsättningen är att tillsammans med iranska sjukhus genomföra 15 framgångsrika behandlingar och erhålla nödvändiga tillstånd från de iranska myndigheterna. Det är i dagsläget svårt att säga hur lång tid denna process kommer att ta.

Innovation och produktutveckling



Målsättningen för ChemoTechs innovationsverksamhet är att bredda Bolagets produkterbjudande till fler cancertyper och relaterade behandlingsområden.

ChemoTech ser även möjligheter att utveckla behandlingsformer för fler tumörsjukdomar än de som Bolaget kan behandla idag. Bolaget har som uttalad strategi att arbeta med ett utvecklingsprojekt i taget, för att kunna använda sina resurser på ett optimalt sätt och därmed hålla "burn rate" och organisation på en lämplig nivå.

IQWave™ – ChemoTechs första produkt

IQWave™ lanserades under slutet av 2016 och marknadsförs just nu i Indien och Filippinerna. Den utveckling som nu sker är främst relaterad till att etablera IQWave™ och Dynamic-ElectroEnhanced Chemotherapy (D-EECT) som en av standardbehandlingarna för huvud- och halscancer. Bolaget fokuserar just nu på att tillsammans med federala sjukhus inom "Ministry of Health" i Indien få till stånd de kliniska studier som kan bevisa effekten av D-EECT-behandlingen. Eftersom första generationen av elektrokemoterapi aldrig i studier har bevisat sin effekt i Indien, räcker det att vi genomför en studie där IQWave™ D-EECT-behandling ställs mot dagens standardbehandling, d v s strålning. Idén till denna studie och dess syfte kommer initialt inte från Bolaget, utan från en onkologisk kirurg på ett av "Ministry of Healths" sjukhus i södra Indien. Idén föddes efter att läkaren deltagit i den första IQWave™-konferensen, som hölls i Chennai i slutet av sommaren 2016. Både läkaren och ChemoTechs team för Clinical Affairs i såväl Sverige som Indien, arbetar med att säkerställa att ChemoTech skall få igenom detta projekt. Om vi får etiskt godkännande från "Ministry of Health" att påbörja detta projekt, kommer det att skapa mycket stora möjligheter för ChemoTech och tusentals cancersjuka Indier.

ChemoTech arbetar på ett liknande sätt tillsammans med Asian Hospital & Medical Center (AHMC), för att genom kliniska resultat ansöka om att registrera IQWave™ och D-EECT i det offentliga sjukvårdsprogrammet Phil Health i Filippinerna. AHMC har därför startat ett program där de gratis erbjuder D-EECT-behandlingar till patienter som de statliga sjukhusen saknar metoder att behandla.

D-ESPC™ – smärtbehandling av sekundär skelett cancer

När det gäller den tekniska utvecklingen ligger fokus för närvarande på patenttexter och konstruktionsplanering, av den nya D-ESPC™. Denna inriktar sig på behandling av smärta relaterad till metastaser i ryggraden, s k sekundär skelett cancer, som ofta är förenad med en svår smärtproblematik och som idag saknar adekvata behandlingsalternativ. Eftersom Bolaget i stora drag redan vet hur denna nya produkt skall konstrueras, ligger fokus nu på industridesign och utveckling av de unika instrument som kommer utgöra de olika behandlingsskitten. Detta är ett arbete som vi har som målsättning att göra tillsammans med ledande ortopedier och onkologer.

D-EMIS™ – minimalinvasiv behandling av prostatacancer

Det planerade utvecklingsprojektet D-EMIS™ syftar till att utveckla en minimalinvasiv behandling av prostatacancer. Målsättningen med behandlingen är att utöver en effektiv cancerbehandling även minimera risken för de biverkningar som är associerade med dagens behandlingsmetoder. Den exakta tidpunkten för när detta projekt kommer att inledas avgörs av hur pass resurskrävande och hur utsträckt i tid studien av smärtbehandling av sekundär skelett cancer kommer att bli.

Finansiell information

Intäkter

Intäkter har tagits upp till verkligt värde av vad som erhållits eller kommer att erhållas. Företaget redovisar därför intäkten till nominellt värde (fakturabelopp) om ersättningen erhålls i likvida medel direkt vid leverans. Avdrag görs för lämnade rabatter. Bolagets nettoomsättning under perioden oktober-december uppgick till 0 (0) KSEK. Bolagets övriga rörelseintäkter för samma period blev 0 (0) KSEK. För årets första sex månader blev Bolagets omsättning 0 (0) KSEK och de övriga rörelseintäkterna uppgick till 0 (0) KSEK.

Under 2016 behandlades knappt 40 patienter i Indien, av vilka det indiska bolaget har fått betalt för 20 behandlingar. Bolaget tog i början av december beslutet att sluta att sälja enstaka behandlingar, då incitamentet att köpa IQWave™ riskeras att påverkas negativt. Bolaget bedriver nu enbart försäljning av IQWave™-enheter och behandlingskit till sjukhus som har valt att förvärva egen utrustning. För kliniska studier och utvärderingar kommer ChemoTech även i fortsättningen att erbjuda gratis utbildning på ca fem patienter. Vid varje sådant tillfälle kommer "Letter of Intent" om förvärv efter lyckad utvärdering att ingås, på motsvarande sätt som nu satts i praktik i Filippinerna.

Resultat

Bolagets rörelseresultat för perioden oktober-december blev -2 300 (-366) KSEK och för de första sex månaderna uppgick rörelseresultatet till -3 050 (-462) KSEK. Perioden oktober-decembers resultat före skatt uppgick till -2 321 (-375) KSEK och för de första sex månaderna uppgick resultat före skatt till -3 081 (-472) KSEK.

Finansiell ställning

Soliditeten var 83 (59) % den 31 december 2016 och det egna kapitalet uppgick till 19 724 (1 578) KSEK jämfört med räkenskapsårets början 869 KSEK.

Företaget redovisar internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar enligt aktiveringsmodellen. Det innebär att samtliga utgifter som avser framtagandet av en internt upparbetad immateriell anläggningstillgång, aktiveras och skrivs av under tillgångens beräknade nyttjandeperiod, under förutsättningarna att följande kriterier är uppfyllda:

- det är tekniskt och ekonomiskt möjligt att färdigställa tillgången,
- avsikt och förutsättning finns att färdigställa, sälja eller använda tillgången,
- det är troligt att tillgången kommer att generera intäkter eller leda till kostnadsbesparingar,
- utgifterna kan beräknas på ett tillfredställande sätt.

Kassaflöde och investeringar

Likvida medel uppgick till 18 532 (1 168) KSEK per 31 december 2016, vilket innebär en ökning med 15 207 KSEK jämfört med räkenskapsårets början. Totala tillgångar uppgick den 31 december 2016 till 23 654 (2 683) KSEK.

	6 månader 1 juli-31 dec 2016	6 månader 1 juli-31 dec 2015
Kassaflödesanalys		
i sammandrag (KSEK)		
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-5 579	-416
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-1 133	-1 181
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	21 936	2 753
Förändring av likvida medel	15 224	1 156
Likvida medel vid periodens början	3 325	12
Kursdifferens i likvida medel	-17	0
Likvida medel vid periodens slut	18 532	1 168

Transaktioner med närstående

Utöver ersättning till ledande befattningshavare har det inte förekommit några väsentliga transaktioner med närstående.

Aktien

Antalet aktier vid periodens ingång var 1 000 000 och vid periodens utgång

450 000 A-aktier (rösträtt 3)
 1 012 500 B-aktier (rösträtt 1)
 Totalt 1 462 500 aktier

Personal

Personalkostnaderna för de första sex månaderna uppgår till 452 (114) KSEK. Resterande del av övriga rörelsekostnader avser valutakursförluster.

Medelantalet anställda i Bolaget uppgick för perioden till 2 (1), av vilka 1 (0) är kvinnor.

Risker och osäkerhetsfaktorer

Skatt. ChemoTech förväntas i framtiden ha försäljning till flera marknader utanför Sverige. Skattelagstiftningen i varje enskilt land kan ändras över tiden. Om förändringar sker kan detta påverka ChemoTechs resultat och finansiella ställning.

Politiska risker. ChemoTech förväntas i framtiden ha försäljning mot flera marknader utanför Sverige. Förändringar av lagar och andra regleringar avseende exempelvis utländskt ägande, statligt deltagande, skatter, royalties, tullar eller växelkurser kan påverka Bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning. Vidare kan Bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning påverkas av krigshandlingar, terrorism samt politiska och ekonomiska osäkerhetsfaktorer i övrigt.

Valutarisk. Genom försäljning mot marknader utanför Sverige kommer ChemoTech vara exponerat för fluktuationer i ett antal valutor. Det finns därför risk att valutakursförändringar negativt kan påverka Bolagets resultat och finansiella ställning. Poster i utländsk valuta i balansräkningen skall enligt dagskursmetoden omräknas till balansdagens valutakurs.

Offentliggörande

Denna information är sådan information som Scandinavian ChemoTech AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom VD:s försorg, för offentliggörande den 15 februari 2017 kl. 8.30 CET.

Certified Adviser

Västra Hamnen Corporate Finance AB är anlitade som Certified Adviser åt ChemoTech.

Granskning av revisor

Delårsrapporten har inte varit föremål för granskning av Bolagets revisor.

Kommande finansiella rapporter

15 maj 2017	Delårsrapport kvartal 3
15 augusti 2017	Preliminärt årsbokslut
15 november 2017	Årsstämma och delårsrapport kvartal 1

Delårsrapporter samt årsredovisningen finns tillgänglig på www.chemotech.se.

Principer för delårsrapportens upprättande

ChemoTech upprättar sin redovisning i enlighet med årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Företaget är moderföretag men med hänvisning till undantagsreglerna i årsredovisningslagen 7 kap 2§ upprättas ingen egen koncernredovisning.

Försäkran

Styrelse och VD försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av Bolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som Bolaget står inför. Delårsrapporten har inte granskats av Bolagets revisor.

Lund 15 februari 2017

Lars Peter Harbing
Styrelseordförande

Arne Bernroth
Vice styrelseordförande

Göran Hellers
Styrelseledamot

Anders Frick
Styrelseledamot

Martin Jerndal
Styrelseledamot

Mohan Frick
Styrelseledamot och VD

Resultaträkning

Not	3 månader 1 okt-31 dec		6 månader 1 juli-31 dec		12 månader 1 jan-31 dec	
	2016	2015	2016	2015	2016	2015
Nettoomsättning	0	0	0	0	13 893	0
Förändring av lagervaror -färdiga varor	-54 181		-54 181	0	-54 181	0
Aktiverat arbete för egen räkning	851 914	187 200	1 132 714	187 200	1 726 860	187 200
Övriga rörelseintäkter	31		272	0	272	0
	797 764	187 200	1 078 805	187 200	1 686 844	187 200
<i>Rörelsens kostnader</i>						
Råvaror och förnödenheter	-14 230	-6 336	-14 230	-6 336	-17 319	-6 336
Övriga externa kostnader	-2 633 948	-432 880	-3 616 475	-529 454	-4 894 559	-556 726
Personalkostnader	2 -411 949	-113 687	-451 949	-113 687	-467 134	-113 687
Avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar	-28 288	0	-28 288	0	-28 288	-357
Övriga rörelsekostnader	-9 171	0	-17 408	0	-17 408	
	-3 097 586	-552 903	-4 128 350	-649 477	-5 424 708	-677 106
Rörelseresultat	3 -2 299 822	-365 703	-3 049 545	-462 277	-3 737 864	-489 906
Resultat från finansiella poster						
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	4 128	35	180	35	246	35
Räntekostnader och liknande resultatposter	5 -21 491	-9 380	-31 638	-9 461	-54 060	-9 461
	-21 363	-9 345	-31 458	-9 426	-53 814	-9 426
Resultat efter finansiella poster	-2 321 185	-375 048	-3 081 003	-471 703	-3 791 678	-499 332
Resultat före skatt	-2 321 185	-375 048	-3 081 003	-471 703	-3 791 678	-499 332
Periodens resultat	-2 321 185	-375 048	-3 081 003	-471 703	-3 791 678	-499 332
Resultat per aktie (Kr)						

Några utspädningseffekter per aktie finns inte.

Balansräkning

	Not	12/31/2016	12/31/2015
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	6	4 137 862	1 189 078
		4 137 862	1 189 078
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Andelar i koncernföretag	7	13 367	13 367
		13 367	13 367
Summa anläggningstillgångar		4 151 229	1 202 445
Omsättningstillgångar			
<i>Varulager m m</i>			
Råvaror och förnödenheter		54 180	0
		54 180	0
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar			
Fordringar hos koncernföretag			
Övriga fordringar		857 818	271 277
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		58 948	40 933
		916 766	312 210
Kassa och bank		18 532 274	1 168 307
Summa omsättningstillgångar		19 503 220	1 480 517
SUMMA TILLGÅNGAR		23 654 449	2 682 962

Balansräkning, forts

	Not	12/31/2016	12/31/2015
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
<i>Eget kapital</i>			
	8,9		
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital		638 882	100 000
Fond för utvecklingsutgifter		1 132 714	0
		1 771 596	100 000
<i>Fritt eget kapital</i>			
Balanserad resultat		21 033 484	1 949 469
Periodens resultat		-3 081 003	-471 703
		17 952 481	1 477 766
Summa eget kapital		19 724 077	1 577 766
<i>Långfristiga skulder</i>			
	10		
Skulder till kreditinstitut		750 000	750 000
Summa långfristiga skulder		750 000	750 000
<i>Kortfristiga skulder</i>			
Leverantörsskulder		2 624 590	321 136
Aktuella skatteskulder		909	909
Övriga skulder		130 873	17 506
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		424 000	15 645
Summa kortfristiga skulder		3 180 372	355 196
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		23 654 449	2 682 962

Kassaflödesanalys

	6 månader 1 juli-31 dec 2016	6 månader 1 juli-31 dec 2015
Kassaflödesanalys i sammandrag (Kkr)		
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-5 578 869	-415 591
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-1 132 714	-1 181 507
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	21 936 444	2 753 200
Förändring av likvida medel	15 224 861	1 156 102
Likvida medel vid periodens början	3 324 549	12 205
Kursdifferens i likvida medel	-17 136	0
Likvida medel vid periodens slut	18 532 274	1 168 307